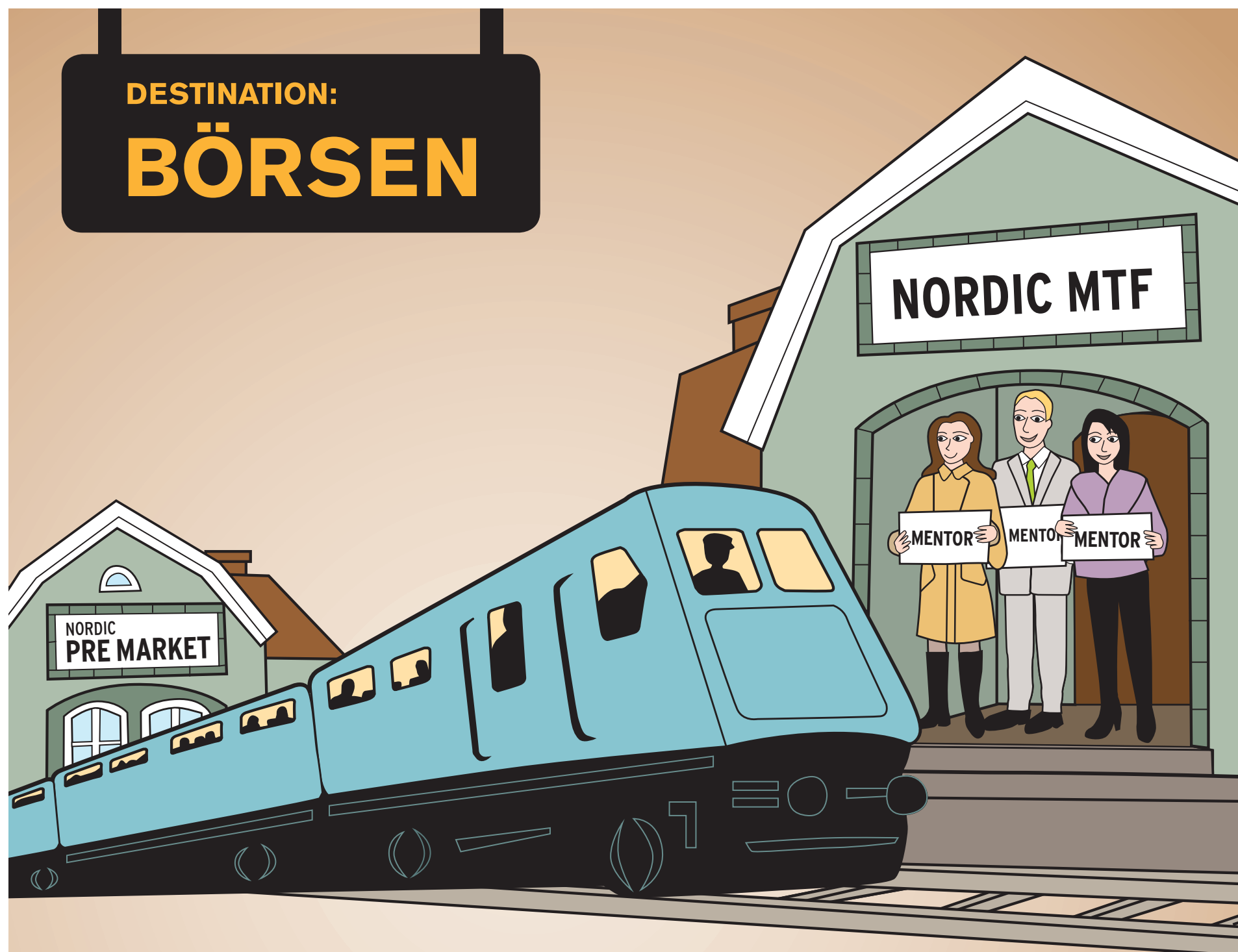




NGM

EN TIDNING OM FRAMGÅNGSRIK BÖRSNOTERING



BENGT RYDÉN, BÖRSEXPERT:

"Mentorer hjälper företag att klara villkoren på börsen"

TIPS FRÅN BÖRS-VD:N

"Noteringen ger oss en kvalitetsstämpel"

NYHET: ÖKAT STÖD FÖR BOLAG PÅ VÄG TILL BÖRSEN:



Nordic Pre Market

Utbildning, stöd och mognadstest



NGM Mentor

Väx in i börsbolagsrollen med experthjälp

”

EN LYCKAD RESA PÅ BÖRSEN BÖRJAR MED EN RAKARE VÄG DIT.

Du vill ha raka svar och tydliga råd. Det är en ambition vi delar, oavsett komplexiteten i problemet. Vi behärskar affärsjuridikens alla områden och har spetskompetens inom bland annat kapitalmarknad, life science, immaterialrätt, teknologi, media och telekom.

[På väg till börsen? Läs mer på \[www.lindahl.se/borsintroduktion\]\(http://www.lindahl.se/borsintroduktion\)](http://www.lindahl.se/borsintroduktion)

LINDAHL

NGM NORDIC GROWTH MARKET

"Vi tar ett ökat ansvar för bolag *innan* noteringen"

NGM är inte bara en börs, utan en komplett marknadsplats för växande bolag. Nu stärker vi vårt arbete med att hjälpa tillväxtbolag som siktar på börsen att nå dit.

NGM erbjuder en börs för bolag som vill ha de fördelar som uppnås vid en notering – som tillgång till kapital och den kvalitetsstämpel som det innebär att vara på börsen – och dessutom ha tillgång till snabb och professionell rådgivning från en organisation med ett genuint engagemang.

NGM är inte någon börsjätte. Däremot känner vi som arbetar här väl till de utmaningar och möjligheter som bolagen lever med och arbetar hårt för att bidra till deras tillväxt.

NGM är inte bara till för noterade bolag. Vi erbjuder en komplett marknadsplats för växande bolag. Vårt mål är att tillhandahålla en kvalitetsmarknad för den stora gruppen tillväxtföretag.

Två nya tjänster, Nordic Pre Market och införande av kvalificerat stöd via NGM Mentor, syftar till just detta.

• **Nordic Pre Market** är en ny plattform för bolag på väg till börsen. Här ges rådgivning och stöd som rustar bolaget för det regelverk och de villkor som gäller på börsen. Samtidigt positionerar bolaget sig på finansmarknaden. Det ökar chansen till en lyckad notering och en stabil utveckling av aktien när det väl är dags för notering. Hur hanterar man informationsgivningen? Hur ska bolaget anpassa sina rutiner för att möta kraven i koden för bolagsstyrning?

Det finns många frågor och regelverket kan uppfattas som snårigt. I synnerhet för bolag som befinner sig mitt i en tillväxtfas och behöver fokusera på sin kärnverksamhet. Här står vår organisation, våra erfarna medarbetare tillsammans med kvalificerade rådgivare redo att bidra till att göra vägen till börsen kortare och säkrare.

Vi vet att ett företag som är väl förberett innan noteringen har långt bättre chanser att utvecklas på ett positivt sätt, när det väl är på börsen. Att finnas med på Nordic Pre Market är dessutom ett bra sätt att exponera ett företag för investerare. Här får de kännedom om att ett bolag på väg mot



Mats Otterheim och Roger Peleback.

FOTO: OLOF PLYM FORSHELL

Bolagen exponeras också för investerare som ges möjlighet att anmäla sitt intresse för att delta i kommande emissioner.

börsen och kan följa dess utveckling för att eventuellt investera i bolaget vid emissionen.

• **NGM Mentor** är en ny tjänst som bygger på ett samarbete med kvalificerade rådgivare. Här finns bland annat fondkommissionärer, revisionsbolag och andra finansiella rådgivare, aktörer med lång och gedigen erfarenhet av att stötta företag.

Är börsen något för vårt bolag?

Det är en komplex fråga, men vår erfarenhet är att många bolag som inte alls ser sig som något typiskt

börsbolag i själva verket skulle få en ökad tillväxt via en börsresa. Hit hör generationsföretag som kommit en bra bit på vägen men som behöver ett tillskott i finansieringen för att till exempel växa geografiskt. Vilken fas befinner sig ditt bolag i – och hur skulle en börsnotering kunna hjälpa det att utvecklas? Vi på NGM välkomnar alla frågor kring detta.

MATS OTTERHEIM,
HEAD OF EQUITIES, NGM

ROGER PELEBACK,
VD, NGM

Vägen till börsnotering

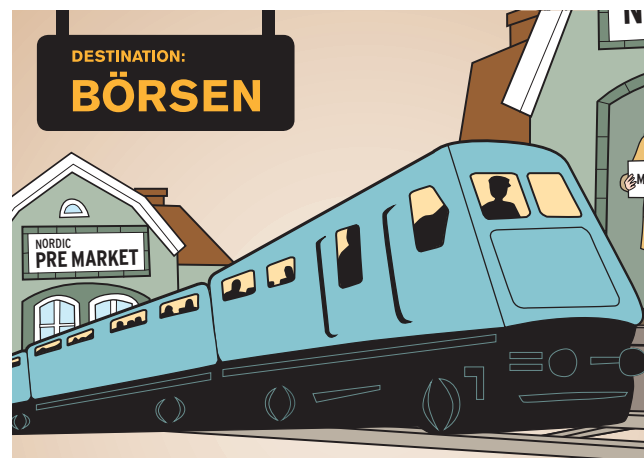
NGM erbjuder en komplett marknadsplats för växande bolag. En noteringsprocess kan se ut så här:

- 1. Nordic Pre Market.** På Nordic Pre Market kan ett bolag förbereda sig för börsen under trygga och strukturerade former. Det får tillgång till rådgivning och stöd i syfte att uppnå de krav som ställs på ett noterat bolag. Bolagen exponeras också för investerare som ges möjlighet att anmäla sitt intresse att delta i kommande emissioner.
- 2. Nordic MTF.** Bolaget listas men är formellt sett inte börsnoterat. Dess aktie är tillgänglig för handel i

NGM:s handelssystem och får stöd av en mentor. NGM Mentor syftar till att göra bolaget börsfärdigt. Det gör att företagsledningen kan fokusera på bolagets kärnverksamhet.

- 3. NGM Equity:** Bolaget noteras på NGM Equity efter att ha genomgått en noteringsprocess som säkerställer att bolaget och dess ledning uppfyller de krav som ställs på den reglerade börsmarknaden.

INNEHÅLL



4 Nordic Pre Market förbereder bolaget för börsen

Den nya NGM-plattformen Nordic Pre Market synliggör, utbildar och stöder växande bolag som siktar på börsen.

6 Gruvbolaget valde Nordic MTF

Kilimanjaro Gold, ett prospekterings- och gruvutvecklingsbolag med fokus på guldprojekt i Tanzania, är listat på Nordic MTF.

– I stort sett varje dag får vi feedback på vad aktiemarknaden uppfattar att vi gjort bra och mindre bra, säger Peter Hjorth, vd.



7 "Noteringen ger oss en kvalitetsstämpel"

Efter ett år på Nordic MTF tog Crown Energy steget till en formell börsnotering på NGM Equity.

– En av skillnaderna är att fonder nu kan investera i oss, säger Ulrik Jansson, vd.

9 NGM Mentor

Det är en utmaning att skapa stabil tillväxt i ett ungt bolag – och samtidigt göra det börsfärdigt. Därför inför NGM mentorstöd för samtliga bolag som är listade på Nordic MTF.



11 Krönika: Bengt Rydén, börsexpert

"Att mindre noterade företag som är ovana vid börsmiljön och de finansiella marknadskraven behöver hjälp av "mentorer" är självklart. Varför har ingen kommit på det förut?"

Vill du veta mer om Nordic Growth Market? Besök oss på www.ngm.se

MakeGreat

Bilagan är producerad av NGM Nordic Growth Market AB
PROJEKTLEDARE NGM: Mats Otterheim, mats.otterheim@ngm.se
GRAFISK FORM OCH PRODUKTION: MakeGreat.se

ILLUSTRATÖR: Emilie Bergman

FOTOGRAF: Olof Plym Forsshell

FÖR BILAGOR KONTAKTA: info@makegreat.se

TRYCK: BOLD/DNEX, Tryckeri AB, Akalla, V-TAB, Landvetter, Daily Print, Umeå

NGM NY PLATTFORM:

Nordic Pre Market – förbereder

Nordic Pre Market är världens första förmarknad kopplad till en börs. Här kan bolaget växa in i rollen som börsbolag under trygga former. Samtidigt exponeras det för investerare.

För många bolag kan en börsnotering, eller en listning på en handelsplattform, vara det bästa sättet att skapa förutsättningar för en stabil och lönsam tillväxt. För att göra vägen till börsen enklare och samtidigt höja kvaliteten på bolagen har NGM utvecklat en förmarknad där bolag får stöd och rådgivning.

En anslutning till Nordic Pre Market innebär att företaget inleder planering av sin framtida börsresa och informationsgivning till kapitalmarknaden. Dessutom skapas möjligheter för att exponera företaget och att bygga upp intresse hos många investerare. För att lyckas krävs att företaget har en realistisk framtidsplan samt vilja att kommunicera denna till marknaden. Företag från samtliga nordiska länder kan ansöka om anslutning.

Till företagets hjälp har NGM tagit fram ett utbildningspaketet "Börsresan" (läs mer i artikel på nästa sida) samt inlett uppbyggnaden av ett nätverk av godkända och kompetenta rådgivare som kan ge det stöd som behövs för att utveckla börsfärdighet och kapitalanskaffningar.

Då Nordic Pre Market inte är en plats för handel av ett företags

Många av dem som hör av sig i ett tidigt skede kan vi nu stötta genom att råda dem att ansluta sig till Nordic Pre Market.

aktier, ställs lägre krav vid anslutningen. Några grundläggande krav måste dock vara uppfyllda. Bland annat måste företaget vara publikt eller ha en plan för att bli det samt ha en plan för sin finansiering. Läs mer om kraven i artikel nedan. Företag kan utveckla sin förmåga under den tid som behövs. NGM bedömer att de flesta anslutna företag kan nå börsomognad inom ett år. För att bedöma hur långt bolaget har kommit i sin process har NGM utvecklat en "mognadstrappa". Mognadsgraden uppges på NGMs hemsida som ett stöd för de potentiella investerare som följer bolagets utveckling.



1. Nordic Pre Market. På Nordic Pre Market kan ett bolag förbereda sig för börsen under trygga och strukturerade former. Det får tillgång till rådgivning och stöd i syfte att uppnå de krav som ställs på ett noterat bolag. Bolagen exponeras också för investerare som ges möjlighet att anmäla sitt intresse att delta i kommande emissioner.

Eva Riben är noteringschef på NGM och har deltagit i utvecklingen av Nordic Pre Market. Hennes arbete går bland annat ut på att träffa representanter för ett bolag som önskar noteras och samla in information om det för att göra en bedömning av dess möjlighet att klara kraven.

– Den stora skillnaden för ett bolag som noteras, eller listas, på en handelsplattform är att det möter nya krav på informationshantering. Nu måste ledningen rapportera om allt som händer i bolaget som kan vara kurspåverkande. Det är en ny värld, säger hon.

Bedömningen utgör grund för den noteringskommitte som avgör om en notering kan ske.

– Det händer att vi vid ett första möte kan konstatera att det är en bit kvar för ett bolag innan det kan klara av kraven. Många av dem som hör av sig i ett tidigt skede kan vi nu stötta genom att råda dem att

FRÅGOR & SVAR:

Vilka anslutningskrav finns för bolag på Nordic Pre Market?

Måste bolaget vara publikt för att vara med i Nordic Pre Market?

Vi rekommenderar att bolaget ska vara publikt men det finns ingen tvingande regel. Dock ska bolag som inte är publikt lämna en beskrivning av vilka åtgärder som det ska vidta för att bli publikt. Detta ska ske inom ett år från anslutningsdagen.

Kan vilket bolag som helst ansluta sig eller finns det några särskilda anslutningskrav?

Det finns anslutningskrav. Bland annat

ska bolaget visa att det har vinstintjäningsförmåga. Saknas sådan ska bolaget i stället visa hur dess kapitalbehov ska tillgodoses. Bolaget, dess styrelse och ledning ska uppfylla NGM:s krav på sundhet. Bolaget ska av NGM bedömas ha förutsättningar för en listning eller notering senast om 24 månader. Varje bolag åläggs att, inom viss tid efter anslutningen, presentera en åtgärdsplan. Planen kan innehålla till exempel rekrytering av personal för ekonomistyrning och förändring av bolagets hemsida.

Finns det löpande krav för de anslutna bolagen?

Ja, till exempel ska bolagets finansiella rapporter upprättas i enlighet med gällande lagstiftning och relevanta redovisningsstandarder. Bolaget skall även ha en revisor.

Garanteras anslutna bolag att listas eller noteras på någon av NGM:s handelsplattformar?

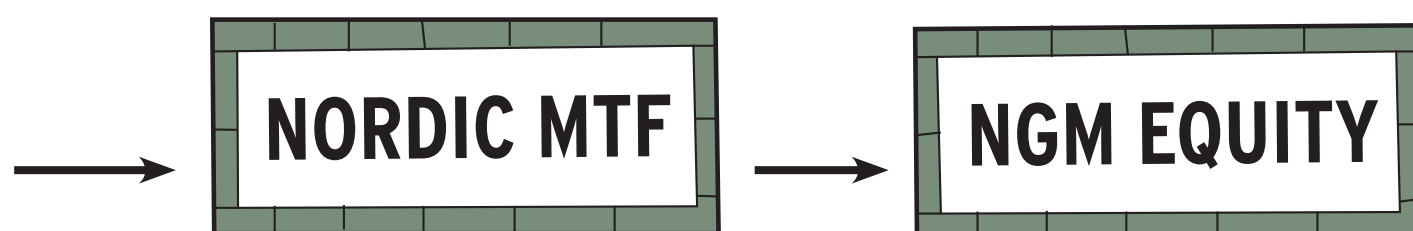
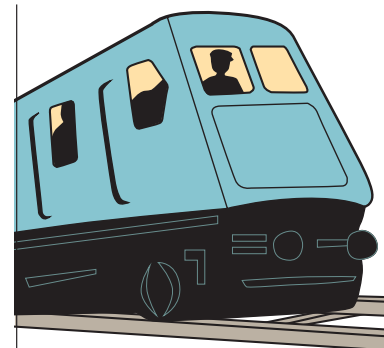
NGM lämnar inga garantier för att bolaget kan bli listat eller noterat till

följd av att det anslutits till Nordic Pre Market.

Vad kostar det att ansluta ett bolag till Nordic Pre Market?

Priset för de första 12 månaderna på Nordic Pre Market avräknas från kostnaden ett bolaget skall erlagga vid en listnings- eller noteringsprocess hos NGM. NGM bedömer att de flesta bolag som kommer till Nordic Pre Market skall gå vidare till Nordic MTF eller NGM Equity inom ett år.

växande bolag för börsen



2. Nordic MTF. Bolaget listas men är formellt sett inte börsnoterat. Dess aktie är tillgänglig för handel i NGM:s handelssystem och får stöd av en mentor. NGM Mentor syftar till att göra bolaget börsfärdigt. Det gör att företagsledningen kan fokusera på bolagets kärnverksamhet.

3. NGM Equity: Bolaget noteras på NGM Equity efter att ha genomgått en noteringsprocess som säkerställer att bolaget och dess ledning uppfyller de krav som ställs på den reglerade börsmarknaden.

Börsresan – utbildning i fem delar

En notering innebär för de flesta bolag en stor förändring. "Börsresan" är en utbildning i fem steg för bolagen på Nordic Pre Market. Den förbereder bolagen för en lyckad notering på NGM Equity eller listning på Nordic MTF.



Eva Riben, noteringschef

ansluta sig till Nordic Pre Market, säger Eva Riben.

Det tar tid att bygga upp ett varumärke. Genom att finnas med på Nordic Pre Market synliggörs bolaget för potentiella investerare. Med den webbaserade tjänsten In-Form, som är en del av NG News (läs mer i artikel nedan), kan bolaget

publicera och distribuera information till såväl media och finansiella hemsidor som till intressenter som anmält sig som prenumeranter på information från bolaget.

NGM samarbetar med så kallade rekommenderade rådgivare som stöder bolagen på Nordic Pre Market i deras förberedelseprocess. Bland dessa finns bland annat advokatbyråer, revisionsbyråer och fondkommissionärer.

Förmarknaden syftar till att göra bolagen mer förberedda och kända på marknaden innan bolaget tar steget in på börsen och listar eller noterar sina aktier för daglig handel. Att vara väl förberedd har ett stort värde oavsett om bolaget väljer att gå till börsen eller blir uppköpt på vägen.

– Vårt mål är att bolagen på Nordic Pre Market ska känna att de får god hjälp och är bättre förberedda när det är dags för börs-

en. Ju bättre förberett ett bolag är, desto större är chansen till att det blir en bra handel i dess aktie, säger Eva Riben.

Om NGM-börsen

NGM, Nordic Growth Market driver sedan den 22 april 2003 börsverksamhet under Finansinspektionens tillsyn. NGM-börsen är en konkurrent till Stockholmsbörsen, ägd av Nasdaq OMX.

Sedan 2008 är NGM ett helägt dotterbolag till den tyska börsen Börse Stuttgart, verksamma sedan 1861 och en av Europas ledande börser inom flera segment. Detta innebär att NGM kan kombinera fördelarna av en mindre aktörs snabbhet och flexibilitet med stabi-

litet och långsiktighet. Idag erbjuder NGM investeringsmöjligheter i över 9 000 noterade värdepapper inklusive aktier, derivat och obligationer. Banker och fondkommissionärer från Sverige och våra nordiska grannländer har anslutit sig som börsmedlemmar tillsammans med internationella storbanker från bl.a. England, Frankrike och Tyskland.

Vi tror att transparens och lika villkor för proffs och privata investerare är grunden för en väl fungerande marknadsplats.

NG News: Snabb och effektiv marknadskommunikation för noterade och onoterade bolag

NG News gör det enkelt att publicera och sprida finansiell information till rätt målgrupper. Dessutom sköter NG News den obligatoriska rapporteringen av kurspåverkande information till Finansinspektionen.

NG News är en av Sveriges större distributörer av finansiell information med kunder noterade på NGM, Nasdaq OMX samt onoterade företag.



NG News distribuerar pressmeddelanden till nyhetsbyråer, tidningar, och andra mediekkanaler.

För bolag med intressenter utanför Sverige erbjuds distribution via Dow Jones Newswire som levererar finansiella nyheter till över 60 000 mottagare i Europa.

I systemets webbaserade gränssnitt kan ett bolag skapa, redigera, förhandsgranska och publicera information. Det finns också möjlighet att dela informationen i sociala medier som Twitter och Facebook.

Ett bolag som är börsnoterat

befinner sig dock på en så kallad reglerad marknad med högre krav. Ett sådant bolag måste alltså rapportera in kurspåverkande information till Finansinspektionen i samband med offentliggörande. NG News rapporterar informationen och ser till att den katalogiseras korrekt.

Besök www.ngnews.se för att veta mer om hur NG News kan förbättra er marknadskommunikation.

1. Hur fungerar Börsen?

Vi går igenom vad börshandel innebär och hur ett bolag på olika sätt kan ha nytta av att vara börsnoterat.

2. Noteringskrav noteringsprocessen

I detta block går vi igenom noteringsreglerna och den process som föregår en notering för att på ett tidigt stadium identifiera områden som bör förändras.

3. Informationsgivning

Bolagets informationsgivning och hur den kan användas för att skapa intresse för bolaget på marknaden är en väsentlig del av noteringsprocessen. Bolaget får träffa experter på området.

4. Redovisningsfrågor

En notering kan innebära att ett byte av redovisningsprinciper måste genomföras. En redovisningsexpert går igenom vilka förändringar som måste göras.

5. Legala frågor

Bolaget får träffa en erfaren jurist för att gå igenom de legala konsekvenserna av en notering samt identifiera eventuella behov av juridisk konsultation

Utbildningen bedrivs i seminarieform.

NGM KILIMANJARO GOLD

Kilimanjaro Gold inleder sin börsresa på Nordic MTF

Kilimanjaro Gold är ett svenskt bolag med verksamhet i Tanzania som listats på Nordic MTF för att förberedas inför en börsnotering.

– Vi valde NGM som har en väl fungerande handelsplattform och en kunnig organisation som kan hjälpa bolagen på ett professionellt sätt.

Kilimanjaro Gold, ett prospekterings- och gruvutvecklingsbolag med fokus på guldprojekt i Tanzania, grundades 2012. I maj 2013 listades bolaget på Nordic MTF som är en plattform för handel i små och medelstora tillväxtföretag. Bolagen på Nordic MTF är formellt sett onoterade, men listningen gör det möjligt att investera i aktien via NGM-börsens handelssystem.

– Prospektering och gruvutveckling är en kapitalintensiv verksamhet med hög risk men potentiellt mycket hög avkastning. Att investera i en aktie som Kilimanjaro Gold lämpar sig för många investerare som krydda i en portfölj med tråkigare och säkrare investeringar som bas. Det är en typ av investerare som vi når via Nordic MTF, säger Peter Hjorth.

Listningen av aktien har inte medfört några större förändringar i sättet att driva företaget. Krav på god ekonomifunktion, ledning och styrelse hade funnits i varje fall, påpekar Peter Hjorth. Arbetet med att få igång produktionen och därmed kassaflödet är varken mer eller mindre viktigt än tidigare. Däremot fungerar aktiemarknaden som en katalysator.

– I princip varje dag får vi feedback på vad marknaden uppfattar att vi har gjort bra och mindre bra. Det gör att vi hela tiden tvingas att tänka igenom beslut och åtgärder ur olika perspektiv.

Utmaningarna för ett listat bolag gäller framför allt informationshanteringen, menar Peter Hjorth.

– Vad kan man säga när, och till vem? Vilken information kan vara potentiellt kurspåverkande? Hur ska denna information hanteras så att inga aktörer kan missbruka den?



Peter Hjorth, vd.

För oss känns det rätt att vi inledde börsprocessen på Nordic MTF. Här finns en professionell och kunnig organisation och möjlighet att gå vidare till en börsnotering inom samma struktur via NGM Equity.



Mara är Kilimanjaro Golds viktigaste prospekteringsobjekt.

FOTO: Kilimanjaro Gold

Sedan drygt ett sekel tillbaka har guldbrytning skett i gulddistriktet vid Viktoriasjön i norra Tanzania. En period av stark tillväxt för industrin sträckte sig fram till andra världskriget men följdes därefter av en långvarig nedgång i produktionen. Under senare år har högre metallpriser tillsammans med ny gruvlagstiftning och förbättrade villkor för utländska aktörer attraherat investeringar i ny produktionskapacitet. I dag är guldindustrin en av de viktigaste näringarna i Tanzania, med både inhemska företag och internationella, främst från Kanada, Storbritannien, Australien och Sydafrika. Kilimanjaro Gold som är grundat av personer från Sverige och Tanzania, har sitt säte i Stockholm och två tanzaniska dotterbolag. Samma villkor och krav gäller för hela koncernen.

– Rapportering av kvartalsvisa delårsrapporter ställer krav på organisationens alla delar att leverera rätt siffror i tid. Detta gäller även dotterbolagen som i vårt fall

finns i Tanzania. Vad gäller redovisningsmetoder och värdering av exempelvis tillgångar följer vi internationell standard och jobbar med PWC som är en global aktör med lokal organisation i Tanzania.

Vad är ditt råd till den företagare som funderar på att ta sitt företag till börsen?

– Tänk igenom syftet med en eventuell börsnotering. Man bör fundera igenom om fördelarna överväger nackdelarna. Det kan till exempel vara en fantastisk möjlighet att komma åt kapital för en internationell expansion när var-

ken banker eller riskkapitalbolag ställer upp.

– Men du måste även tänka på att bolaget hela tiden kommer att granskas av aktieägare, analytiker, börs och journalister. Det måste man vara beredd på.

I ett senare skede kan börsnotering bli aktuellt för Kilimanjaro Gold.

– För oss känns det rätt att vi inledde börsprocessen på Nordic MTF. Här finns en professionell och kunnig organisation och möjlighet att gå vidare till en börsnotering inom samma struktur via NGM Equity.

Indikerade guldtilgångar på 190 000 oz.guld.

• Kilimanjaro Gold, ett prospekterings- och gruvutvecklingsbolag med fokus på guldprojekt i Tanzania. Bolaget grundades 2012 men då hade verksamheten pågått i projektform under viss tid.

• Kilimanjaro Gold har en gruvlicens för Maragruvan med indikerade guld-

tillgångar på ungefär 190 000 oz. guld. På licensområdet finns även restupplag från tidigare produktion som innehåller guld. Bolaget genomför just nu de sista förberedelserna för igångsatt produktion av guld ur dessa restupplag.

NGM CROWN ENERGY

”Noteringen ger oss en kvalitetsstämpel”

Crown Energy grundades på hösten 2009. Det var ganska självklart att bolaget skulle börsnoteras så snart som möjligt, säger Ulrik Jansson, vd och grundare. Det fanns främst två skäl till det.

Ett skäl var att företagsledningen ville skapa förutsättningar för bra affärsrelationer.

– Vi är ett gas- och oljebolag med verksamhet i andra länder. För att få en kvalitetsstämpel som möjliggör goda kontakter, framför allt med myndigheterna i Afrika och Mellanöstern, är det nödvändigt att vara börsnoterad. Annars är vi bara ett helt okänt bolag för dem.

Det andra skälet är att ett noterat bolag har lättare att finansiera sin verksamhet.

– Vi har givetvis ett intresse av kapitalmarknaden, av att ta in kapital. För oss är det lättare och bättre att ta in riskkapital via börs-



Ulrik Jansson, vd och grundare.

”Fördelen med att listas på NGM är att man får väldigt mycket stöd. Man ska ha koll på sin egen verksamhet men behöver inte vara något ”börs-proffs”.

en, än att till exempel låna pengar på en bank.

– Fast man ska givetvis ha i minne att det är upp- och nedgångar på börsen, det är långt ifrån några ”enkla pengar”. Det krävs att man driver verksamheten på ett framgångsrikt sätt, med ordning och reda. Annars vill ju ingen investera i bolagets aktie.

Crown Energy valde att ta noteringen i två steg. Första steget var att notera bolaget på Nordic MTF i december 2011. Nordic MTF är en plattform för handel i små och medelstora tillväxtföretag som ännu inte hunnit bli mogna för en börsnotering. Handeln sker i NGM-börsens handelssystem, men bolagen på listan är formellt onoterade.

Ungefär ett år senare var tiden mogen för en riktig notering. Valet föll på NGM Equity.

– En av skillnaderna mellan att ”bara” vara listad på en handels-

plattform och att vara ett börsbolag är att det blir möjligt för fonder att investera i oss. De får oftast bara investera i just börsbolag.

Ulrik Jansson har en yrkesbakgrund som jurist och har stor erfarenhet av att arbeta för och i börsbolag, bland annat PA Resources. Men han tycker inte att det krävs en liknande bakgrund som hans, hos den företagare eller entreprenör som vill sätta ett bolag på börsen.

– Nej, verkligen inte. Fördelen med att listas på NGM är att man får väldigt mycket stöd. Man ska ha koll på sin egen verksamhet men behöver inte vara något ”börs-proffs”.

– Visst kan regelverket vara snårigt, men man får snabbt bra svar på frågor om man undrar över något. Dessutom ordnar NGM regelbundet investeringsdagar och arbetar på andra sätt

för en bra kontakt mellan företagsledningar och investerare.

Vad krävs av ett företag som siktar på börsnotering?

– Det viktigaste är att man har en bra och långsiktig affärsidé. Samt bra management, ordning och reda på sina papper och bra revisorer och ekonomipersonal.

Vad nästa steg i utvecklingen för Crown Energy?

– Nu gäller det bara att fortsätta tillväxten, säger Ulrik Jansson.

Fakta

Crown Energy utvecklar olje- och gasprojekt i underexploaterade områden i Ekvatorialguinea, Sydafrika och Madagaskar. Affärsidén är att prospektera och förädla tillgångar i tidiga skeden tills de är redo för att överlåtas till större aktörer inom gas- och oljeindustrin.

Caritas ger dig karta och kompass

Caritas arbetar med finansiell rådgivning till mindre och medelstora företag, såväl noterade som onoterade. Vi har ett starkt engagemang i de företag vi arbetar med och tror på nära och långsiktiga relationer.

Vår verksamhet vilar på två ben: Caritas Corporate Finance, som arbetar med projektorienterade uppdrag, och Caritas Support, som erbjuder löpande tjänster som till exempel ekonomistyrning och aktiemarknadsinformation.

Vi är stolta över att nyligen ha upptagits som Mentor av NGM. Syftet med Mentor är att företag listade på Nordic MTF skall få stöd med informationsgivningen, att kraven i NGM:s regelverk uppfylls och att företagen är informerade om väsentliga lagändringar. Som Mentor vill vi stödja ditt företag att göra rätt saker, i rätt tid och till rätt pris för att få ut störst nytta av noteringen hos marknadsplatsen.

Behöver ditt företag karta och kompass? Slå oss en signal.



Fredrik Tibell, VD Caritas

” Caritas bistår oss inte bara som finansiell rådgivare, utan de har själva tagit initiativ till affärsmöjligheter som bidragit positivt till vår utveckling.

*Björn Lindeborg,
VD Newsec Asset Management*

” Caritas ger oss ett personligt engagemang som vi normalt inte ser hos konsulter. Det har gjort det naturligt för oss att anlita Caritas gång på gång.

*Fredrik Holmström,
VD Holmströmgruppen*

” Caritas gör företagsvärderingar bättre än andra och till ett pris som vi uppskattar. Därför är det naturligt att vi kontinuerligt anlitar Caritas.

*Mikael Westin,
VD Advice*

CARITAS

Besök: Norrlandsgatan 16, Stockholm | Post: Box 7078, 103 87 Stockholm
Telefon: 08-678 08 18 | Hemsida: www.caritas.nu

NGM MENTOR

Det är en utmaning att skapa stabil tillväxt i ett ungt bolag – och samtidigt göra det börsfähiht. Därför inför NGM mentorstöd för samtliga bolag som är listade på Nordic MTF.

Många av de bolag som väljer att lista sig på Nordic MTF har siktet inställt på en ”riktig” börsnotering, till exempel på NGM Equity. Trots att dessa bolag redan kommit en bit på vägen vad gäller till exempel rutiner för den finansiella rapporteringen, är det en utmaning att se till att bolaget klarar av börskraven. För att underlätta denna mognadsprocess har NGM utvecklat ett skräddarsytt mentorprogram.

”Alla mentorer är utvalda för att på bästa sätt kunna stödja bolagen i deras utveckling mot en börsnotering.

Mentorbolagen är väletablerade och erfarna rådgivare inom bland annat juridik, revision och fondkommission. Alla är utvalda för att på bästa sätt kunna stödja bolagen i deras utveckling mot en eventuell börsnotering. Därmed kan företagsledningen lägga mer av sin tid på det område den kan bäst, det vill säga den operativa verksamheten.

En av de största praktiska utmaningarna är att ta fram de rapporter som krävs av regelverket. Här kan ett mentorbolag stötta genom att lägga upp en plan för bolagets arbete och se över dess ekonomifunktion. Finns det tillräckligt med personal, med rätt kompetens, för att klara alla deadlines?

När bolaget kommer närmare en notering ändras karaktären på rådgivningen. Nu kommer frågor

FRÅGOR & SVAR:

NGM Mentor

Vad är syftet med NGM Mentor?

Att höja kvaliteten på de listade bolagen samt att förbättra arbetet med att förbereda dem inför en eventuell börsnotering.

Vilka bolag erbjuds rådgivning av ett mentorbolag?

Mentorbolagen stöder bolag som är listade på Nordic MTF i enlighet med ett specifikt ramavtal. (Även bolag på Nordic Pre market erbjuds stöd av dessa bolag som då fungerar som så kallade rekommenderade rådgivare, på ett sätt som parterna själva kommer överens om.)

Vilka är mentorbolagen?

Bolag som har rätt och möjlighet att agera som rådgivare i syfte att främja regelförhållanden för bolag vars aktier handlas på en handelsplattform. Hit hör exempelvis revisionsbyråer, fondkommissionärer, finansiella rådgivare och kommunikationsbyråer. De mentorbolag som är anslutna till NGM Mentor i dag listas här in-till. Advokatbyråer tillkommer som rekommenderade rådgivare på Nordic Pre Market.

Måste varje bolag på Nordic MTF anlita en mentor?

Ja. Eftersom syftet är att höja kvaliteten på bolagen är varje listat bolag ålagt att ha en mentor. Omfattningen av stödet kan dock variera efter behov.

Vad får ett listat bolag ut av att ha en mentor?

Mentorn ska hjälpa bolaget med ett antal aktiemarknadsrelaterade frågor. I bastjänsten ingår att kvalitetssäkra bolagets informationsgivning, kontrollera dess hemsida, bistå i frågor gällande efterlevnad av informationsregler samt att hålla det informerat om väsentliga ändringar i lagar och myndighetsregler. Möjlighet finns att komplettera med tilläggstjänster som rör till exempel kapitalanskaffning eller likviditetsgaranti.

För detaljerad information hänvisas till NGM:s ramavtal.

som hur stor del av bolaget som ska behållas av grundarna eller hur ledningen ska väga kapitalbehov och expensionsplanen mot varandra.

Bolag på väg in på börsen har ett behov av att synliggöras inför möjliga investerare. Här kan NGMs mentorer guida i frågor som när ett bolag bör, och får, in-

formera marknaden om till exempel en ny stor order eller ägarförändringar.

När är bolaget moget att ta steget? Mentorbolaget kan bidra till en mer objektiv bedömning. Det ökar kraftigt chansen till en lyckad notering, och till att den första tiden som börsbolag blir framgångsrik.

Här möts unga företag och investerare

Onoterat matchar onoterade tillväxtbolag med investerare. 1 januari öppnar Onoterat en ny plattform med fokus på unga företag.

Onoterat stödjer företag i deras tillväxtfinansiering. På den nya plattformen för ”start-ups” samt företag i en tidig tillväxtfas matchas dessa med såväl nordiska som internationella nätverk av investerare.

Onoterats verksamhet mot större bolag har fokus på tillväxtföretag och generationsbolag som

behöver hjälp med att göra en exit eller att finansiera till exempel ett förvärv. Samarbetet med NGM-börsen underlättar processen för de bolag där en notering är en möjlig exit-strategi.

Onoterat, med grundare som Bengt Rydén och andra namnkunniga ägare från näringslivet, har grundats för att möta behovet av en kompetent aktör som hjälper företag med kapitalanskaffning.

Håkan Fritz pekar på att Sverige ligger på andra plats i världen när det gäller innovativ

förmåga, men på en mindre hedrande femtioandraplats när det gäller att ta hand om innovationer.

– Ofta är det mer kapital som behövs för att sätta en innovation på marknaden. Onoterat kan bistå vid tillväxtfinansieringen – och på sikt bidra till att flytta upp Sverige från femtioandraplatsen. Vi vill vara med och utveckla nästa generations Ericsson, Ikea och Skype, säger Håkan Fritz, som är nyutträd vd i Onoterat.

→ www.onoterat.se

MENTORER/RÅDGIVARE



BDO Från enskild firma till noterat bolag. BDO är affärspartner för dig och ditt företag genom hela er utveckling. Oavsett om det gäller rådgivning, revision, skatt eller företagsservice.



CARITAS Caritas Corporate Finance är en oberoende finansiell rådgivare. Tjänsterna spänner från interna processer som ekonomistyrning och bolagsformalia, till publika uppdrag som aktiemarknadsinformation, kapitalisering och notering.



KANTON Kanton erbjuder specialistkompetens inom finansiell rapportering och kommunikation.



MANGOLD är en oberoende fondkommissionär som erbjuder moderna finansiella tjänster till företag, institutioner och privatpersoner.



MAZARS är en revisions- och rådgivningsbyrå som erbjuder tjänster inom revision, redovisning, skatt, Corporate finance, finansiell rapportering/IFRS och bolagsärenden.



REMIUM är marknadsledande inom små och medelstora bolag och erbjuder ett komplett utbud av kapitalmarknadstjänster som företags tjänsterna Mentor, Certified Adviser, Likviditetsgaranti och Introduce.se, samt corporate finance, aktieanalys, aktiemäkleri och kapitalförvaltning.



THENBERG FONDKOMMISSION erbjuder finansiella tjänster inom Corporate Finance för mindre och medelstora bolag i syfte att skapa välmående företag och framgångsrika ägare.



VELLENOVA Vellenova AB erbjuder konsulttjänster inom Corporate Finance, med specialområde ”Ägarskifte med publikt kapital” för generationsskiftesbolag.



WILDECO är en kommunikationsbyrå med inriktning på strategisk och finansiell kommunikation.



NAVIGATOR COMMUNICATIONS är en av Sveriges ledande kommunikationsbyråer. Vi hjälper våra kunder att bygga starka varumärken och öka lönsamheten med hjälp av strategisk och integrerad kommunikation.



WISTRAND arbetar uteslutande med juridisk problemlösning för privat och offentligt näringsliv och erbjuder kvalificerad rådgivning inom samtliga affärsjuridiska områden.



LINDAHL arbetar inom affärsjuridikens alla stora områden. Spetskompetens inom bland annat kapitalmarknad, finansiering, life science, immaterialrätt, teknologi, media och telekom.

→ [Läs mer om mentorbolagen på följande sidor.](#)

HAN ÄR RÅDGIVARE PÅ RESAN TILL BÖRSEN

FOTO: BJÖRN LINDGREN



BENGT EKENBERG, AUKTORISERAD REVISOR MAZARS

TEXT MONICA LINDMAN

Resan till börsen är varken enkel eller spikrak. En börsnotering är en process som kräver både tid, kapital och eftertanke. Det kanske allra viktigaste för en lyckad process är att omge sig med rätt ekonomiska och juridiska rådgivare som har lång och bred kunskap om noterade bolag.

En börsnotering innebär en kvalitetsstämpel, ger förhoppningsvis ökad tillgång på kapital och gör att bolagets trovärdighet på marknaden ökar. Samtidigt är det ett ansvarsfullt och långsiktigt åtagande.

– **Att vara på** börsen innebär en helt annan genomlysning av företaget eftersom exponeringen och synligheten av bolaget ökar. Det gäller därför att vara väl medveten om och ha respekt för de nya krav som kommer att ställas på den finansiella redovisningen och rapporteringen. Därför blir det fler löpande kontakter och avstämningar med revisorer och rådgivare, säger Bengt Ekenberg, auktoriserad revisor på Mazars.

Bengt Ekenberg har bred erfarenhet av att stötta och vägleda bolag på deras resa till börsen. Han vet hur viktigt det är att alla parter som är involverade

i processen är samspelta och förstår att det är ett tidskrävande och omfattande arbete som väntar för både bolaget själva, fondkommissionärer, jurister och revisorer.

Börsintroduktion

Generellt sett kan man räkna med att en börsintroduktion tar upp till minst ett år från att bolaget börjar de första förberedelserna, säger Bengt Ekenberg. Han relaterar bland annat till ett pågående uppdrag för ett företag som står inför en börsintroduktion, och som har kommit relativt långt i sin process.

I samband med en introduktion utser börsen en

särskild börsrevisor där ett team från någon annan revisionsbyrå genomför en gedigen genomgång av bolaget för att se om bolaget uppfyller noteringskraven för en reglerad marknad.

– **Som huvudansvarig revisor** är jag ett stöd för bolaget att bedöma vilka rutiner som måste omarbetas, implementeras och följas upp så att rapporteringen uppfyller börsens krav och regler, fortsätter Bengt Ekenberg.

Högre risk

Att vara ett börsbolag innebär en ökad offentlighet, och ett ökat antal formella krav vilket ökar risken för att fel görs. Finansiella rapporter skall ofta tas fram med ökad periodicitet och även snabbare offentliggöras. En grundlig och genomarbetad riskbedömning av bolaget är därför nödvändig.

– **Vår roll som** revisorer är att bedöma både de finansiella och marknadsmässiga förutsättningarna. Vilka möjligheter har bolaget att utvecklas på marknaden och vilka risker kan och är de beredda att ta? Det är därför viktigt att som revisor ha kunskap och erfarenhet om den bransch som våra kunder är verksamma inom. Det är vår uppgift att verifiera att företaget har ordning och reda på både sin redovisning och interna kontrollfunktioner, vilket blir ett stöd i att fortsätta utveckla verksamheten, avslutar Bengt Ekenberg.

Bengts fem bästa råd till bolag som ska börsnoteras

- Planera i god tid
- Tillse att det finns en duktig projektledare som driver processen
- Förstärk styrelsen och eventuellt även ledningsfunktioner i bolaget
- Ha respekt för att det är många nya rutiner som skall implementeras
- Det är en relativt dyr process – se det som en investering

KORT OM MAZARS

Mazars är en internationell revisions- och rådgivningsbyrå med över 13 500 anställda i 71 länder på fem kontinenter. I Sverige har vi 250 medarbetare och finns etablerade på 13 orter, Stockholm, Göteborg och Skåne där vi har kontor på ett 10-tal orter. Vi erbjuder tjänster inom revision, skatt, redovisning, rådgivning, finansiell rapportering/IFRS, Corporate finance och bolagsärenden.



MAZARS

REVISION - SKATT - RÅDGIVNING



DET GÅR BRA NU

Det är vi glada för. Sedan 1915 har vi hanterat affärsjuridikens avancerade problemställningar. Vi fortsätter att hjälpa våra klienter både i de dagliga juridiska frågorna och de stora transaktionerna och processerna.

Det senaste året har vi välkomnat nio nya partners till Wistrand. Stark kompetens inom exempelvis M&A, obestånd, fastigheter och bank & finans. Nu ser vi fram emot ytterligare ett starkt år – på väg mot det hundra.

Välkommen till Wistrand!

WISTRAND
ADVOKATBYRÅ

NGM BENGT RYDÉN



– Att mindre noterade företag som är ovana vid börsmiljön och de finansiella marknadskraven behöver hjälp av "mentor" är självklart, anser Bengt Rydén.

FOTO: OLOF PLYM FORSHELL

Hög tid förbättra småföretagens tillväxtmiljö och kapitaltillförsel

Ett bättre stöd till företag som är ovana vid börsmiljön ökar deras chanser att noteras.

Det är bra både för bolagen och för det svenska näringslivet i stort, skriver Bengt Rydén, tidigare chef för Stockholmsbörsen.

” Rådgivarna måste ta ansvar för att inte lotsa in företag som inte är noteringsmogna utan snarare hjälpa dem att bli det.

I en globaliserad ekonomi sker en allt större del av storföretagens tillväxt utanför Sverige samtidigt som de på grund av rationaliseringar minskar sin personal i landet. Därför har de mindre företagens betydelse för näringslivets – och sysselsättningens – utveckling ökat.

Förbättringar av småföretagens tillväxtmiljö har länge varit ett politiskt mantra, framfört av många men utan särskilt märkbara resultat.

Det största hindret för småföretagens tillväxt är bristen på ägar kapital. För ett eller några årtionden sedan fanns vägar för företag med tillväxtambitioner att skaffa risk kapital. Den så kallade OTC-mark-

naden i början av 1980-talet och Stockholmsbörsens O-lista i slutet av 80-talet gav småföretagen tillträde till en emissionsmarknad utan alltför betungande regelkrav.

Framgången stimulerade andra till liknande initiativ. Så föddes Innovationsmarknaden, Aktietorget, Nordic Growth Market och flera andra marknader. De bidrog till ett intensivt flöde av riskkapital till en mängd mindre företag som valde att notera sig. Riskviljan var stor hos många privatpersoner och kraven på information inte särskilt höga.

Innebörden av ordet riskkapital blev uppenbar när luften började gå ur euforin på dessa småbolagsmarknader. En hel del oseriösa

företag och företagare hade sökt sig dit och många småsparare med spekulativ läggning hade bränt sig ordentligt. Det talades en hel del om skandaler. Småbolagsmarknadernas rykte skadades.

Stockholmsbörsen genomgick samtidigt en helt annan förtroendekris som minskade intresset för aktiesparande. Två stora marknadskrascher på åtta år – IT-kraschen år 2000 och Lehman Brothers 2008 – fick många småsparare att lämna marknaden och många företag att avstå från börsnotering. Stockholmsbörsen har dränerats på kapital under lång tid – utflöden av bolag, noteringstorka, uppköp, utköp, återköp – så att antalet

noterade bolag och deras samlade värde minskar. Det gäller också antalet aktieägare. Det institutionella aktieägandet blir allt mer dominerande.

Behovet av reformer är stort, framför allt för att underlätta de mindre företagens viktiga kapitalförsörjning. Marknadens värdeutveckling på lång sikt bestäms av den ekonomiska utvecklingen i stort. Men en hel del kan göras på marknaden själv för att återställa allmänhetens förtroende.

Granskningen av noteringsvilliga småföretag, deras huvudägare, styrelser och ledande befattningshavare behöver skärpas för att minimera risken för lycköskare. Kraven på transparens måste ställas högt.

Journalist och börschef

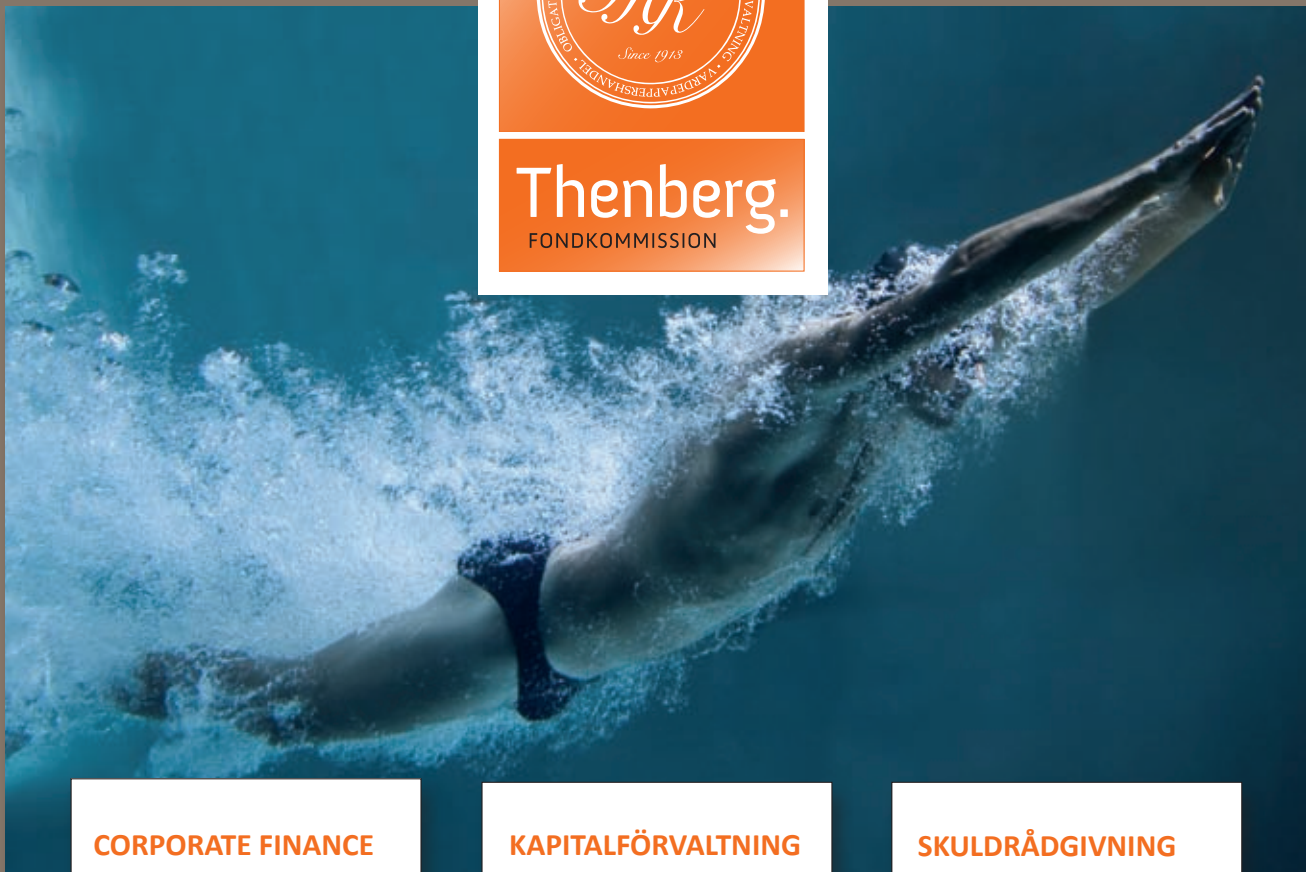
Bengt Rydén har tidigare varit chef för Stockholmsbörsen (1985–1998), SNS, ordförande för Sjunde AP-fonden och chefredaktör för Veckans Affärer. Han är idag seniorkonsult på Hallvarsson & Halvarsson.

Marknadsplatserna måste ha resurser och vilja att utöva en professionell tillsyn och ha ett fungerande sanktionssystem. De bör också organisera utbildning. Och rådgivarna måste ta ansvar för att inte lotsa in företag som inte är noteringsmogna utan snarare hjälpa dem att bli det.

NGM:s planerade plattform Nordic Pre Market kan bidra till att fylla denna uppgift. Och att mindre noterade företag som är ovana vid börsmiljön och de finansiella marknadskraven behöver hjälp av "mentor" är självklart. Varför har ingen kommit på det förut?

Det är hög tid att ta nya grepp för att underlätta de mindre företagens kapitaltillförsel. Marknadsaktörerna har en viktig uppgift att tjäna samhället, företagen och den aktiesparande allmänheten att återupprätta det skadade förtroendet. Finansmarknader kan inte fungera utan ett brett allmänt förtroende.

BENGT RYDÉN



CORPORATE FINANCE

Thenberg är rådgivare under hela livscykeln som utvecklar ditt företag såväl finansiellt som ägarmässigt.

KAPITALFÖRVALTNING

Thenberg erbjuder individuellt anpassad kapitalförvaltning för privatpersoner, företag och organisationer.

SKULDRÅDGIVNING

Thenberg hjälper ditt företag med bankfinansiering, företagsobligationer, vinstandelslån och konvertibler.

RÅDGIVARE UNDER HELA LIVSCYKELN

ÄGAR- OCH ENTREPRENÖRSDRIVNA FÖRETAG

- Börsnoteringar (NASDAQ OMX, NGM, AktieTorget)
- Private placements
- Certified Adviser
- Ägarspridningar
- Företrädesemissioner
- Riktade emissioner
- Fusioner, förvärv och försäljning (M&A)
- Publika bud & uppköp
- Värderingar
- Incitamentsprogram
- Emissionsinstitutstjänster
- OTC-handel



Thenberg & Kinde Fondkommission AB

ETTHUNDRA ÅR 1913-2013

Göteborg
Krokslätt Parkgata 4 431 23 Mölndal

Stockholm
Strandvägen 7B 114 56 Stockholm

Malmö
Stortorget 9 211 22 Malmö

Tel: 031-745 50 00 - www.thenberg.se

REMIUM

OBEROENDE FONDKOMMISSIONÄR

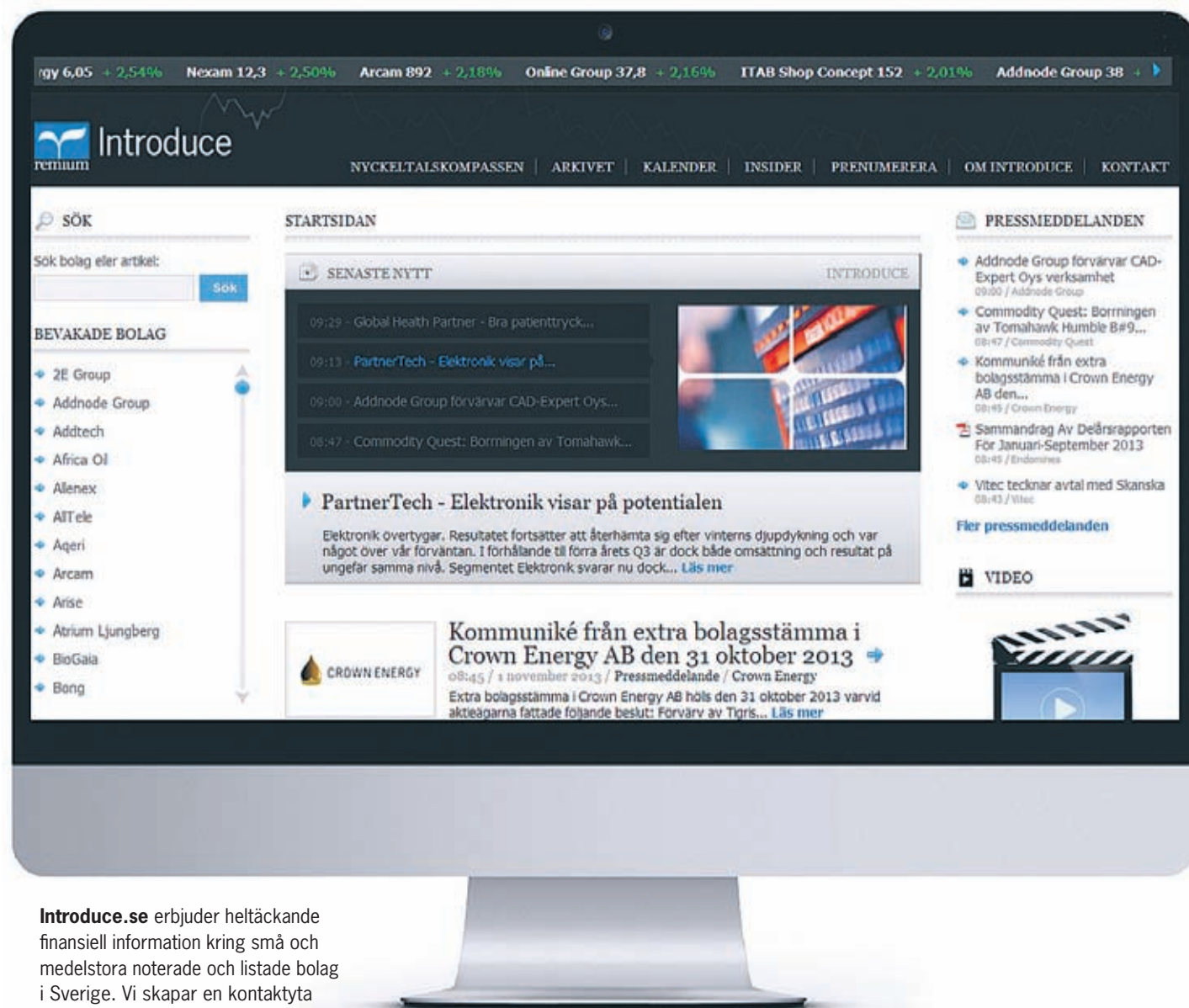


– EXPERT PÅ SMÅ OCH MEDELSTORA BOLAG

VI VÅGAR GE RÅD. VI VÅGAR GÖRA AFFÄRER. VI VÅGAR VARA PERSONLIGA.

Remium är en oberoende fondkommissionär som har varit aktiv på finansmarknaden sedan år 2000. Under denna period har vi fokuserat all vår energi på att hjälpa våra kunder att göra bra affärer. Det är det vi brinner för. Vårt fokus har resulterat i att vi sedan länge är en ledande aktör på kapitalmarknaden för små och medelstora bolag. Vår storlek och vårt oberoende gör att vi kan vara snabba, personliga och tillgängliga.

Remium är marknadens ledande aktör med fokus på små och medelstora bolag. Vi vet hur svårt det kan vara för småbolag att få investerarnas uppmärksamhet och nå ut med sitt budskap på kapitalmarknaden. Bevakningen och genomlysningen av små och medelstora bolag är inte lika frekvent och djupgående i jämförelse med större noterade bolag, vilket leder till att många förbiser detta investeringsalternativ. Detta försöker vi ändra på genom ett omfattande och ständigt uppdaterat informationsutbud där vi tillhandahåller aktuella och relevanta verktyg för att investerare ska få ett bättre informationsunderlag vid bedömning och bevakning av sina intressebolag. Genom att samarbeta med oss kan man försäkra sig om att få aktiemarknadens uppmärksamhet.



Introduce.se erbjuder heltäckande finansiell information kring små och medelstora noterade och listade bolag i Sverige. Vi skapar en kontaktyta mellan företag och investerare, vilket ökar intresset och förståelsen för dessa bolag.

Remium erbjuder ett fullständigt tjänstepaket till små och medelstora bolag:

- Notering/Listning
- Kapitalanskaffningar
- Private Placements
- Förvärv, avyttringar, samgåenden
- Värderingar
- Emissionstjänster
- Analystjänster
- Investor Relations
- Mentor på NGM MTF
- Certified Adviser
- Likviditetsgaranti



KONTAKT
 PETRA SAS
 Chef Företagstjänster
 Tel: 08-4543214
 Mobil: 0709-791951
 petra.sas@remium.com

MANGOLD™

Aktiehandel
Certified Adviser & Mentor
Corporate Finance
Emissionstjänster
Fixed Income
Mangold Insight
Mangoldlistan
Market Making
Strukturerade Placeringar

För mer information:

www.mangold.se

Telefon: +46 8-5030 1550

Engelbrektsplan 2, 114 34 Stockholm

info@mangold.se

VI VILL BLI DIN MENTOR.

BDO ÄR AV NGM GODKÄND MENTOR OCH HAR ERFARENHET AV NOTERADE BOLAG.



Välkommen möjligheter.

VI HAR LÅNG OCH GEDIGEN ERFARENHET AV REVISION OCH RÅDGIVNING FÖR NOTERADE BOLAG. DET HÄR KAN VI BLAND ANNAT HJÄLPA DITT FÖRETAG MED:

RÅDGIVNING

Corporate Finance, rådgivning vid kapitalanskaffning, köp och försäljning av bolag samt due diligence i samband med transaktioner.

REVISION

Granskning av noterade och publika bolag, granskning av prospekt och investeringsmemorandum i samband med ägarspridning och/eller notering samt erfarenhet av granskning av utvecklings- och tillväxtföretag.

SKATT

Skattefrågor i samband med ägarspridning, transfer pricing, mervärdesskatt, företagsbeskattning samt internationell beskattning.

FÖRETAGSSERVICE

Kvalificerade redovisningsfrågor som exempelvis IFRS, koncernredovisning, RFR 2 och K3.

Kontakta oss gärna på 08 120 116 00 eller www.bdo.se



Jörgen Lövgren är auktoriserad revisor och partner på BDO. Han har en lång och gedigen erfarenhet av arbete med noterade bolag och har därigenom byggt upp en hög kompetens kring de regler och frågeställningar som aktualiseras i noterade bolag.



Karin Siwertz är auktoriserad revisor och partner på BDO och har lång och gedigen erfarenhet av arbete med noterade bolag. Karin är också redovisningsexpert och i denna roll ansvarig inom BDO för kvalificerade redovisningsfrågor.

BDO är en av Sveriges ledande rådgivnings- och revisionsbyråer som erbjuder ett brett tjänsteutbud inom Rådgivning, Revision, Skatt och Företagsservice. Vi är ca 450 medarbetare och finns representerade på ett drygt 20-tal orter i landet. BDO International är världens femte största revisions- och konsultationsorganisation med ca 55 000 medarbetare fördelade på drygt 1 200 kontor i ca 150 länder. Enligt Svenskt Kvalitetsindex har BDO Sveriges nöjdaste kunder.





Finansiell kommunikation som bäddar för tillväxt

Finansiell rapportering | Investerarrelationer | Hållbarhetsrapportering | Corporate Governance

*Långsiktiga relationer med kapitalmarknaden är
en förutsättning för tillväxt.*

Med Kanton som partner kan ni uppnå en trygg och kvalitetssäkrad finansiell kommunikation. Vi hjälper er att uppfylla informationskraven och tillgodose kapitalmarknadens behov av information om bolaget.